



Inside Sales Manager (m/w/d)

Vertriebsprofi gesucht!

Zur Verstärkung unseres Inside Sales Teams in München suchen wir ab Juli 2023 einen erfahrenen und engagierten Mitarbeiter (m/w/d) zur Festanstellung in Vollzeit.



Ihre Aufgaben

- ★ Mitarbeit in Projekten zur Vertriebsunterstützung
- ★ Telefonische Verkaufsgespräche für IT-Lösungen im B2B Umfeld
- ★ Bedarfsermittlung und Leadgenerierung für unsere IT-Kunden
- ★ Terminvereinbarungen für den Vertrieb unserer Kunden
- ★ Datenpflege in verschiedenen CRM-Systemen
- ★ Erstellung von Kommunikationskonzepten
- ★ Erstellung von Auswertungen und schriftlicher Reports
- ★ Vorstellung der Projektergebnisse bei unseren Kunden
- ★ Strategisches und operatives Projektmanagement

Ihr Profil

- ★ Hochschulabschluss oder abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- ★ Erfahrung in vergleichbarer Tätigkeit
- ★ Routinierter Umgang mit MS Office und Internettechnologien
- ★ Deutschkenntnisse auf Muttersprache-Niveau in Wort und Schrift
- ★ Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift (von Vorteil)
- ★ Freude am telefonischen Kundenkontakt
- ★ Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- ★ Zuverlässigkeit, Eigenmotivation und Teamfähigkeit

Das bieten wir

- ★ Unbefristete Anstellung in Vollzeit
- ★ Festes Gehalt
- ★ Geregelte Arbeitszeiten und kurzer Freitag
- ★ Hybrides Arbeiten im Büro und im Homeoffice
- ★ Abwechslungsreiche Tätigkeit in spannenden Projekten
- ★ Internationales Arbeitsumfeld
- ★ Strukturiertes Onboarding und individuelle Schulungsmaßnahmen
- ★ Sales- und Produktschulungen direkt durch unsere Kunden
- ★ Regelmäßige Teamevents und Teambuilding Maßnahmen
- ★ Offene und familiäre Arbeitsatmosphäre
- ★ Nette Kollegen und starker Teamgeist
- ★ Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- ★ Persönliche Entfaltungsmöglichkeiten

Haben Sie Interesse?

Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.



LetterHouse GmbH
Personalabteilung
Dachauer Straße 272
80992 München



personal@letterhouse.com

Wir freuen uns auf Sie!

